

An der Fachhochschule Dresden ist zum nächstmöglichen Zeitpunkt in der Hochschulverwaltung eine Stelle als

## **Vertriebsmitarbeiter\*in (m/w/d)**

in Vollzeit, vorerst befristet für 1 Jahr zu besetzen. Die Möglichkeit einer Entfristung der Stelle ist gegeben.

Sie sind ein Vertriebsprofi und haben Lust auf eine berufliche Veränderung? Sie sind kommunikativ, gehen selbstsicher auf Menschen zu und haben Spaß am Auf- und Ausbau von B2B-Kontakten? Bei uns haben Sie die Möglichkeit, Ihr Verkaufstalent für die gemeinsame Weiterentwicklung der Bildungsbranche einzusetzen.

Als Vertriebsmitarbeiter\*in für unsere Hochschule fokussieren Sie sich auf den B2B-Vertrieb für berufsbegleitende und duale Studiengänge sowie Weiterbildungsangebote. Ihre Begeisterung für Bildung und Ihre Überzeugungskraft werden dabei entscheidend dazu beitragen, dass wir gemeinsam die Karrierewege von Menschen gestalten.

Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie aktiv die Zukunft der beruflichen Bildung mit uns!

### **Das sind Ihre Aufgaben:**

- Kundenakquise: aktive Identifikation und Ansprache von potenziellen B2B-Partnern für unsere berufsbegleitenden, und dualen Studiengänge sowie die Weiterbildung.
- Beratung von Unternehmen: Kommunikation mit Unternehmen und Organisationen, um deren Bedarf an berufsbegleitenden und dualen Studiengängen sowie Weiterbildung zu verstehen.
- Präsentation unserer Bildungsangebote bei Unternehmen, im Rahmen von Netzwerkveranstaltungen und bei Kooperationspartnern
- Beziehungspflege mit Unternehmen: Aufbau und Pflege von langfristigen Partnerschaften mit Unternehmen, um die Zusammenarbeit zu stärken.
- Marktforschung: Analyse des Bildungsmarktes und Identifizierung von Trends zur Weiterentwicklung der Studien- und Weiterbildungsangebote der FHD
- Veranstaltungen und Netzwerken: Teilnahme an Branchenveranstaltungen und Networking-Events, um potenzielle Partner\*innen zu treffen und die Sichtbarkeit der Hochschule zu erhöhen.
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen: Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Marketing, Studienberatung und den Fakultäten, um Erkenntnisse aus den Gesprächen in die Weiterentwicklung der Hochschule und deren Angebote einfließen zu lassen.
- Reporting: Dokumentation von Vertriebsaktivitäten, Erstellung von Berichten für die Hochschulleitung und die Fakultäten.

### **Das bringen Sie mit:**

- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und ein kundenorientiertes Auftreten
- Erfahrungen in der Vertriebsarbeit im B2B-Bereich, möglichst in der Dienstleistungs- / Bildungsbranche wünschenswert – Quereinsteiger\*innen mit Spaß am Vertrieb sind ebenfalls herzlich willkommen

- Ein gutes Zeit- und Selbstmanagement und eine strukturierte Arbeitsweise
- Sie agieren gewissenhaft, lösungsorientiert und sind ein/e Teamplayer\*in
- Führerschein der Klasse B
- Solide Englischkenntnisse zur Kommunikation mit ausländischen Partnern und Student\*innen
- Die zeitliche Flexibilität, an vereinzelten Samstagen im Jahr oder auch bei Bedarf zu Abendterminen an (Netzwerk-)Veranstaltungen teilnehmen zu können.

**Das erwartet Sie:**

- Ein motiviertes Team, welches sich schon heute auf die Zusammenarbeit mit Ihnen freut!
- Die Möglichkeit, Ihren Arbeitstag selbst zu gestalten und eigenverantwortlich zu arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Eine zentrale Lage Ihres Arbeitsplatzes mit guter Anbindung zum ÖPNV
- Angebot zur Nutzung eines Jobtickets für den ÖPNV oder eines unterstützten Jobfahrrads
- Nutzung des hauseigenen Fitnessstudios
- Schnelle, kurze Entscheidungswege aufgrund flacher Hierarchien
- Täglich frisch zubereitete Speisen in unserer hausinternen Mensa

Sie fühlen sich angesprochen? Dann bewerben Sie sich am besten noch heute!

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen mit Ihrem möglichem Arbeitsbeginn und Ihrer Gehaltsvorstellung als PDF per E-Mail an [hochschulleitung@fh-dresden.eu](mailto:hochschulleitung@fh-dresden.eu).

Für weitere Auskünfte rundum die Stelle steht Ihnen die Kanzlerin der FHD, Conny Berger ([c.berger@fh-dresden.eu](mailto:c.berger@fh-dresden.eu) // 0351 4445-412) gern zur Verfügung.

Wir freuen uns darauf, Sie schon bald kennenzulernen!